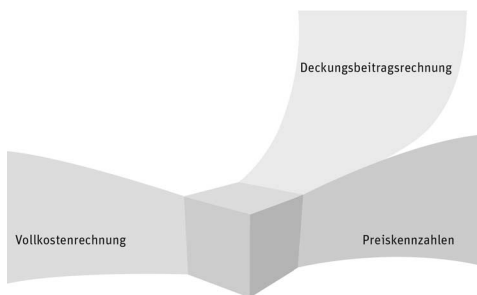




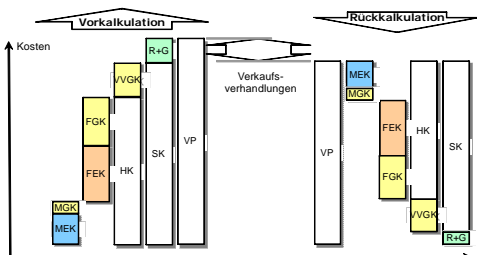
Kalkulation und Preisgestaltung

Lehrmittel und Grundlagen

Die Fachdokumentation zeigt die stark erweiterten Möglichkeiten der modernen Kalkulation auf. Insbesondere setzen die modifizierten Kalkulationsgrundlagen starke Akzente auf die budgetorientierte Deckungsbeitragsrechnung. Die Kalkulationsaufwände müssen den stetig steigenden und unterschiedlichen Anforderungen in der Praxis gerecht werden. Optimierung als Daueraufgabe.

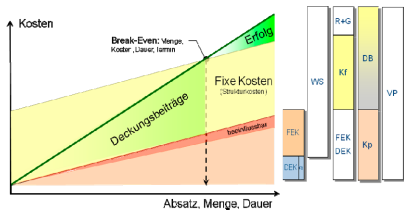


Vollkostenrechnung	Deckungsbeitragsrechnung	Preiskenzahlen
<ul style="list-style-type: none"> • MK • MGK • FK • LGK • FGK • VVGK • RG 	<ul style="list-style-type: none"> • Proportional direkte Dritteleistungen • Proportional direkte Arbeit • Proportional indirekte Dritteleistungen • Proportional indirekte Arbeit • DB, Fixe Leistungen • DB, R+G 	<ul style="list-style-type: none"> • Preislisten • Preiskenzahlen für Bauelemente • Preiskenzahlen-Hilfsmittel



Praxis-Kerninformationen

- Die Kosten zu kennen und zu wissen wo welche Kosten anfallen, schafft die Voraussetzung, gezielt zu rationalisieren. Nur wer die tatsächlich anfallenden Kosten kennt hat auch die Möglichkeit, diese zu beeinflussen.
- Die modifizierten Kalkulationsarten der Vollkostenrechnung und der Deckungsbeitragsrechnung werden praxisgerecht erläutert und deren Abhängigkeit aufgezeigt.
- Durchgängige und betriebsspezifische Kalkulationsrechnungen unterstreichen die Wichtigkeit der betriebseigenen Kalkulationsansätze.
- z.B.: Was kostet es die Schreinerei, für den Kunden eine Haustüre herzustellen, zu liefern und zu montieren?
- Ohne Kalkulation mit plausiblen Grundlagen ist nicht bekannt, wo welche wirtschaftlich wichtigen „Schrauben justiert“ werden müssen
- Ohne Kenntnis der tatsächlichen Kosten und der Preisuntergrenzen können Reserven schnell aufgebraucht sein.
- Der kalkulierte Preis bildet die mathematische Grundlage zur Preisfestlegung. Jedoch ist es ebenso wichtig die Marktchancen wahrzunehmen und die Nachfrage einzuschätzen. Der Angebotspreis ist anzuheben, wenn der Markt und Kunde es zulässt. Oder er ist zu senken, wenn die Marktlage ungünstig ist. Preisangebote unter dem Kalkulationspreis sind sorgfältig abzuwägen.



- Nur mit einem transparenten Kalkulationsprozess wird eine plausible und aussagekräftige Nachkalkulation erreicht.
- Der «richtige Preis» ist letztlich vom subjektiven Empfinden des Kunden abhängig. Diese «Unternehmerentscheide» müssen immer auf den langfristigen Erfolg ausgerichtet sein.

Nutzen

- Das Lehrmittel wurde fachlich durch Fachlehrer begleitet und ist auf die Weiterbildung und den Lehrstoff für Schreiner ausgerichtet.
- Das Lehrmittel bietet die Grundlagen zum Aufbauen, Installieren und Betreiben der betriebspezifischen Kalkulationsrechnung im eigenen Unternehmen.
- Die geeigneten Methoden und Möglichkeiten für Schreiner-Unternehmen werden aufgezeigt und für die Praxis-Anwendung bereitgestellt.
- Das Fachwissen wird in «Schreinerdeutsch» erläutert.
- Fallbeispiele und Kalkulationshilfen werden unterstützt
- Wertschöpfung für Schreinereiunternehmen wird gefördert und aufgezeigt
- Die Chancen für Schreinerei-Unternehmen bei der «Kalkulation und Preisgestaltung» werden dargestellt.

Bestellung

..... Expl. Kalkulation und Preisgestaltung
 Ordner A4, 280 Seiten, Farbdruck, Preis exkl. MwSt. und Versand
 - VSSM-Mitglieder, Lernende, Studenten: CHF 79.-
 - Nichtmitglieder: CHF 158,

Bestellung per Fax an: 044 267 81 54, telefonisch unter 044 267 81 31, oder per Post an:
 VSSM, Gladbachstrasse 80, Postfach, 8044 Zürich

FIRMA

VORNAME, NAME

ADRESSE

PLZ, ORT

TELEFON

E-MAIL

DATUM

UNTERSCHRIFT

Sind Sie VSSM-Mitglied? Ja Nein (Zutreffendes bitte ankreuzen)

VSSM | Verband Schweizerischer
 Schreinermeister
 und Möbelfabrikanten

Gladbachstrasse 80
 8044 Zürich
 Telefon 044 267 81 00
 www.vssm.ch